

REPRÉSENTATION DES REVENUS

ÉTAT DES REVENUS TYPES DES PARTICIPANTES CANADIENNES



La principale source de bénéfices de la grande majorité des membres de l'effectif des ventes indépendant réside dans la vente de produits à des clientes, qui peut générer jusqu'à 50 % de profit sur toutes leurs ventes au détail.



Outre les primes et les prix, toute Conseillère en soins de beauté indépendante qui invite d'autres personnes à saisir l'opportunité Mary Kay peut avoir droit à des commissions.



Pour avoir droit à des commissions, une Conseillère en soins de beauté indépendante doit être active et avoir proposé notre opportunité à au moins une Conseillère en soins de beauté active pendant la période applicable.



Tout membre de l'effectif des ventes indépendant est considéré comme actif pendant le mois (et les deux mois suivants) où il a passé des commandes au détail de produits de beauté totalisant au moins 450 \$ (225 \$ en gros) en vue de les revendre à des consommatrices au cours de cette période.

Tous les membres de l'effectif des ventes indépendant canadien, y compris ceux qui ne touchent pas de primes ni de commissions, sont compris dans cet état des revenus types des participants de l'année 2020. Ces données « types » sont représentatives de la plus faible gamme de revenus touchés par plus de la moitié de tous les membres de l'effectif des ventes indépendant Mary Kay.

Les participants types de l'effectif des ventes indépendant Mary Kay ne touchent pas de primes ni de commissions. Cet état des revenus n'inclut aucun des profits générés par les ventes au détail personnelles.

Si leurs revenus personnels peuvent varier, les Conseillères en soins de beauté indépendantes qui y ont droit ont touché en 2020 des primes ou des commissions totalisant de 0 \$ à 9 810 \$ (moyenne de 255 \$).

Commissions annuelles moyennes des membres de l'effectif des ventes indépendant Mary Kay en 2020*

Ce tableau couvre la période comprise entre le 1^{er} janvier et le 31 décembre 2020

	Commissions annuelles moyennes	% de l'effectif des ventes indépendant	Période d'exercice moyenne
Directrice nationale des ventes indépendante	151 032 \$	0,044 %	15 ans
Directrice des ventes indépendante	24 084 \$	1,715 %	3 ans
Conseillère en soins de beauté indépendante admissible à des commissions	255 \$	13,421 %	
Conseillère en soins de beauté indépendante non admissible à des commissions	0	84,821 %	

*Ce tableau n'inclut pas les profits générés par les ventes au détail personnelles et ne tient pas compte des dépenses d'entreprise et des frais connexes.

Les Conseillères en soins de beauté qui accèdent au titre de Directrice des ventes indépendante Mary Kay ou à un titre supérieur peuvent aussi mériter l'usage d'une voiture de carrière Mary Kay (ou une compensation en espèces). Au 31 décembre 2020, 65 % des 519 Directrices des ventes indépendantes et des Directrices nationales des ventes indépendantes avaient participé au Programme de voiture de carrière.